

PRÉSENTATION DU PROGRAMME INFORISK DUN TRADE SUR LE COMPORTEMENT DE PAIEMENT

Guide du futur Partenaire
ou Comment comprendre le programme en 10 questions



QUESTIONS-RÉPONSES SUR LE PROGRAMME INFORISK DUN TRADE

1 QUI EST DUN & BRADSTREET?

D&B est le numéro 1 mondial de l'information B2B. Inforisk Altares Africa en est le représentant exclusif sur le Maghreb.



305M Entreprise



200 Pays couverts



100.000 Clients dans le Monde

2 QUEL CONTEXTE AU LANCEMENT DU PROGRAMME INFORISK DUN TRADE?

Le programme Inforisk Dun Trade intervient dans un contexte marocain de délais de paiement très longs, qui peuvent aller jusqu'à 240 jours pour les TPE. Il y a également une problématique de fraîcheur de la donnée, puisqu'aujourd'hui, les délais Clients sont calculés à partir de bilans déposés dans le meilleur des cas à N-1. Entre temps, beaucoup de choses peuvent se passer... Par ailleurs, ces délais ne nous renseignent pas sur le comportement « Bon ou Mauvais Payeur » de votre partenaire.

3 INFORISK DUN TRADE, C'EST QUOI? À QUOI ÇA SERT?

Le programme Inforisk Dun Trade est l'adaptation locale d'un programme mondial. Il a pour objectif de collecter et de mutualiser des expériences de paiement interentreprises, permettant de mesurer le comportement de paiement des clients des entreprises Partenaires.

4 CHIFFRES CLÉS DU PROGRAMME À TRAVERS LE MONDE

47

Programmes Trade
lancés dans le monde

15.000

Partenaires Trade dans
le monde

+400M

Expériences de
paiement

47M

D'expériences Trade
transfrontalières

QUESTIONS-RÉPONSES SUR LE PROGRAMME INFORISK DUN TRADE

5 POURQUOI ADHÉRER AU PROGRAMME?



**Améliorez vos
Cash Flow**



**Maîtrisez votre
risque de crédit**



**Identifiez des opportunités
de développement commercial**

6 MES DONNÉES SONT-ELLES EN SÉCURITÉ?



**Contractualisation
de la relation**



**Confidentialité des
données transmises**



**Sécurisation du transfert
de données**

7 COMMENT ADHÉRER AU PROGRAMME?

Tout débute par la signature du contrat d'adhésion au programme Inforisk Dun Trade. Ensuite, nous commençons la phase «Analyse» de votre portefeuille Clients : matching de votre base Clients avec notre base de données, puis analyse de la répartition de votre portefeuille (par secteurs d'activité, typologie de clients, niveaux de risques...). Une fois cette première étape validée, le Partenaire peut procéder au premier envoi de fichier.

8 QUE DOIS-JE ENVOYER CHAQUE MOIS?



Fichier clients



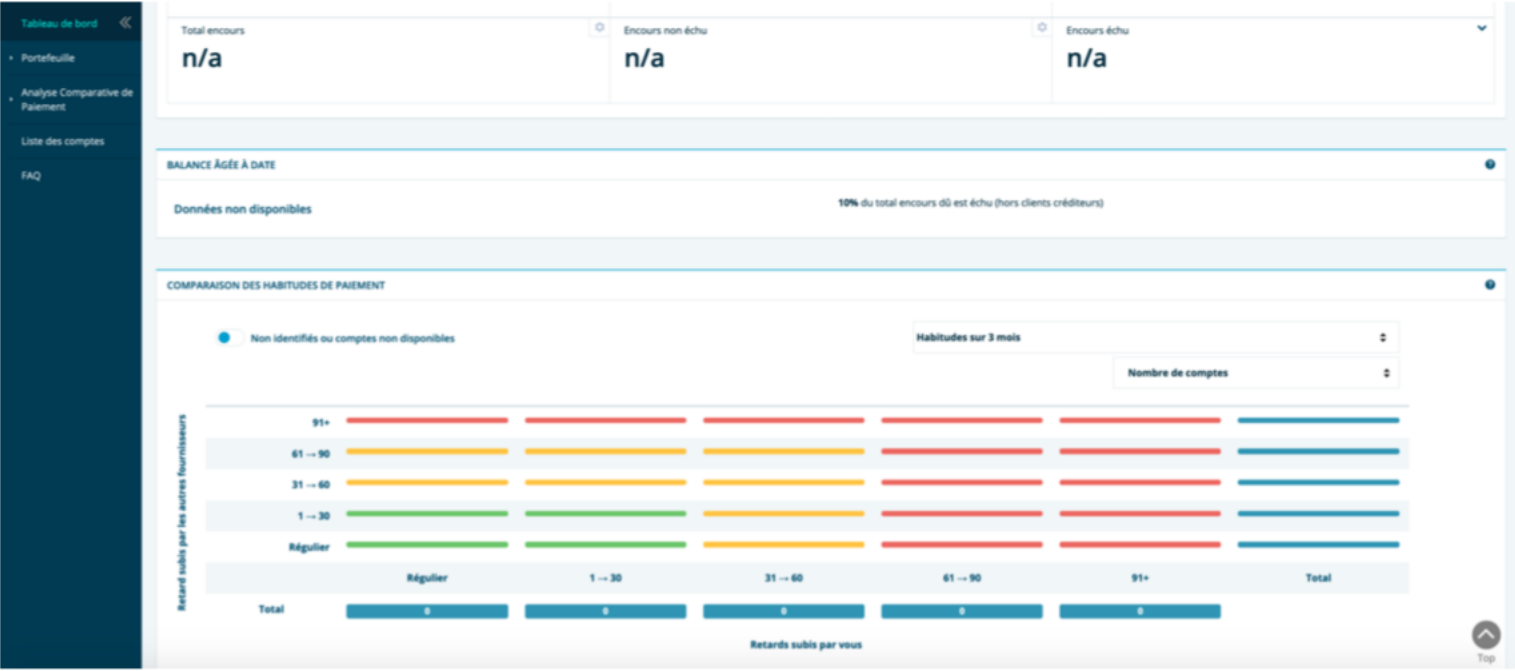
Grand livre clients

(mouvements lettrés et non lettrés)

QUESTIONS-RÉPONSES SUR LE PROGRAMME INFORISK DUN TRADE

9 A QUOI AI-JE DROIT EN RETOUR?

Chaque Partenaire aura accès à une plateforme dédiée, véritable outil de gestion du risque Clients, où il pourra suivre dans le temps, l'évolution des comportements de paiement de son portefeuille, mais également comparer le comportement de paiement de ses clients par rapport à ses autres fournisseurs.



10 LE PROGRAMME EST-IL PAYANT?

L'adhésion au programme, ainsi que l'accessibilité à la Plateforme Partenaires, sont **GRATUITES**, uniquement pour les Partenaires.

Si je suis intéressé par le programme Inforisk Dun Trade, qui dois-je contacter?

Amine DIOURI

Responsable Programme Inforisk Dun Trade

Fixe: 05.22.27.64.10 - Portable: 06.56.69.93.94 - E-mail: Amine.diouri@inforisk.ma